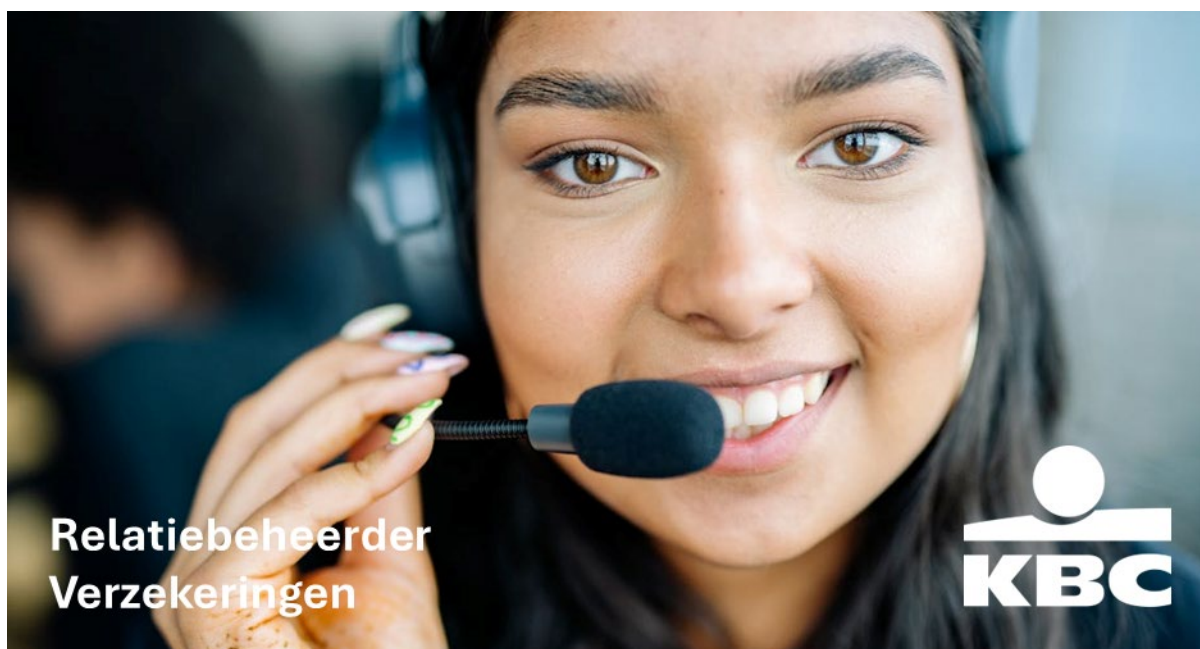




Relatiebeheerder verzekeringen

Wat houdt de job in?

Als Relatiebeheerder Verzekeringen bij BeMo Verzekeringen zet je je kennis van verzekeringen en je commerciële skills in om particulieren en **ondernemingen uit de regio** te helpen.

Je versterkt een hecht team, aangestuurd door Ineke en Laurens. We werken nauw samen om onze klanten een uitstekende dienstverlening te bieden – van de juiste polis tot de nauwgezette opvolging van een schadedossier. Je bouwt mee aan een vertrouwensband op lange termijn en draagt het DNA van BeMo verder uit.

Jouw focus in ons team? Commerciële kansen creëren en die verzilveren tot duurzame klantrelaties.

Wat doe je concreet?

- Je screent de lokale markt op commerciële opportuniteiten en creëert kansen door proactief klanten te benaderen.
- Service is voor jou een werkwoord.
- Je speelt proactief in op de behoeften van klanten en prospects.
- Je werkt **offertes op maat** uit, waaruit blijkt dat je de noden van de klant perfect begrepen hebt. Je overloopt de offerte met hen en onderhandelt ze.
- Gaandeweg bouw je een vertrouwensrelatie uit met klanten, KBC Verzekeringen en experts.
- Je beantwoordt vragen van klanten over de KBC-verzekeringsproducten. Meestal is dat op kantoor, soms ga je ook naar klanten toe.
- Je bent op de hoogte van **schadedossiers** van je klanten.

Jouw troeven? / Iets voor jou?

- Je hebt een **relevant bachelor- of masterdiploma**, bijvoorbeeld Bachelor Financiën en Verzekeringen of relevante werkervaring.
- De wereld van verzekeringen boeit je. Je kijkt ernaar uit om voortdurend bij te leren.
- Je krijgt energie van **commerciële opportuniteiten vinden, prospecteren en netwerken**
- Je staat sterk in onderhandelingen en weet offertes op te stellen die klanten op het lijf geschreven zijn.
- Jouw aanpak? **Proactief, georganiseerd en resultaatgericht.**
- Net zoals je collega's, vind je het fijn om doelen te bereiken als **team**.
- Je communiceert op een empathische, respectvolle en professionele manier. Dat doe je vlot in het Nederlands.

Waarom kiezen voor deze job?

- Je werkt in een **hecht team**. Tegelijk kan je steunen op KBC Verzekeringen als **sterk merk**.
- We bieden je een contract van onbepaalde duur en een mooi loonpakket met **aantrekkelijke voordelen**.
- Je kan aan de slag in je **eigen regio in één van onze kantoren in Dessel en Mol**, waar je een waardevolle rol opneemt en veel contacten legt.
- Je krijgt de nodige **opleiding en begeleiding** om vlot van start te gaan in deze uitdaging.
- Doorheen je hele loopbaan besteden we veel aandacht aan je persoonlijke ontwikkeling. Je krijgt alle kansen om te groeien in je job en hebt **doorgroeimogelijkheden**.

Interesse? Laat van je horen

Ben je klaar voor deze uitdaging? Solliciteer dan met je motivatiebrief en cv vóór 15/12/2025 via ineke.willems@verz.kbc.be.

We kijken ernaar uit je te leren kennen!

Heb je een vraag over deze vacature? Stel ze gerust aan Ineke Willems op 014 34 63 39 of via ineke.willems@verz.kbc.be.